



【第 52 课 你有没有瞄错焦点呢？】

打破交易常规！每天只需 10 分钟时间，从 1 亿日元的亏损中翻身的投资技术！

本课程主要介绍：

日本系统交易第一人——石田老师

实际上通过仅仅几年从一亿日元以上的亏损，到戏剧性地复活，
总结出来的【交易中持续赢利的本质】

——即炼金术、知识、投资方面的思考方法，以及行为模式。

认识真正投资赢家的想法，

我相信这一定会成为你投资生涯中宝贵的财富。

详细阅读也好，快速浏览也好，或者把之当作投资的起搏器也行，
请自由决定，灵活运用吧！

亲爱的朋友

你好！我是 EST 的陈艺灵。

你认为在投资中胜出的必要信息是什么呢？

也许你是觉得，

没有基本面信息或者技术指标，就不能胜出？

或者是没有实时的行情信息就不能获胜？

由于互联网的普及，

这些信息变得任何人都可以轻易拿得。

一般来说：



“这些详细的信息，有肯定比没有好啊！”，

可能很多人都会这样想的，对吧？

但是，今天所介绍的内容里，石田老师是从

“网络普及反过来所引起的弊端”

这个有趣的视角来谈的，

可能这会对你的投资带来很大的启发哦！

所以，请你现在就和我一起来看一下这些弊端以及对策吧！

■ 你有没有瞄错焦点呢？

大家好！

前几天，我的生活有这么一段小插曲。

我约了一位朋友在外面见面，突然发现自己

“没带手机”。

我想手机可能是落在办公室了。因为已经约好了见面的地点，所以我先前往见面地点……

但是细想了一下，我们没有确定见面的具体时间，只是约了一个大概的时点。



平时的话，只要打一下手机联系一下就行了，
可惜的是当时手机不在身边。

而且电话号码都是存在手机的记忆卡里面，
没有记住电话号码，所以也没办法通过打公共电话联系。

我在想，以前没有手机用的时候，只要事先决定好见面地点，
以及见面的具体时间，如无意外，一般都是能成功见面的。

而且，经常联系的人的电话号码，
一般自己都会很自然地记住。

于是，我朝着朋友来的方向走路过去跟他碰头。

结果，比初定时间迟了很久才见到他。

而且累死了……

理由方面，是因为我是朝着他可能会走路过来的那个方向走过去的。

后来我才知道，原来我那位朋友是从别的方向前往见面地点的。

打我电话又没人接听，他以为我发生什么事了，
于是我的朋友离开约定的地点去找我。

我痛感这个因为习惯当今的便利世界而导致的

“悲剧”。

你可能会说：

“这未免太夸张了吧……”

但是，请你也思考一下：

便利是必然有利的吗？



不，有时候答案未必是有利的。

在“交易”这个世界中也是这样的。

到现在为止，包括全职和业余在内的个人投资者数量极其的庞大。

很明显，这是因为网络的普及，为

“网上在线交易”提供了环境。

因此，交易经纪公司如果要完全应付好在线交易过程中出现的故障，那就需要支付一笔巨额的经费。

那是当然的，在交易公司的服务器突然中断连接等情况下，

交易公司的电话就会被打爆：

“怎么回事呢!!”

面对这大量的电话咨询，如果客服数量不多的话就忙不过来了。

为了预防这种情况下责任的承担，
绝大部分的在线交易的使用协议书中都一定会事先说到：

“由于在线交易系统故障而导致的后果概不承担”。

试想一下就会明白，要是交易公司有对此配备大量的客服人员，那么

“交易的手续费就不会那么的便宜了”。

因为这样的话，人工成本就会很高。

另外，以我的经验看来，

“系统出现故障”不可思议地比较多出现在刚好有大行情的时候。



如果你遇到这种情况，
你可能会进行多次重新连接，或者是给交易公司打电话的吧。

不过今天我想告诉大家的不是这些带戏弄性的话题。

这跟刚才忘记带电话的那个话题有点相似，

有可能“你自己觉得非常便利而使用的某些东西”，

导致你把焦点放在了跟在投资中赚钱毫不相关的地方上面。

首先，比起以前网络尚未普及的时候，

现在大部分的交易公司都把交易手续费大幅下调了很多。

依赖交易公司的经纪人来进行交易的投资者的数量比起以前大幅减少了，
我想，很多投资者都是像我这样在便宜的手续费条件下开始进行网上在线交易。

但是，必须好好判断一下，在这样的在线交易环境中进行买卖，

“这真的是对赚钱有利的吗？”

也就是说，

“这是跟赚钱有直接关联的行为吗？”

虽然手续费便宜是件好事，而且不会被经纪人迷惑自己的判断，
不过我更想说的不是这些。

请你认真想一想，在现在的环境下，
你有没有把对于赚钱来说非常重要的事情看漏呢？
有没有被交易经纪人的意见所迷惑呢？

首先，网上在线交易的普及的两大理由，是上面所说的



“不需要通过跟经纪人联系来下单”

以及

“因为人工费用的削减而使手续费变得便宜”。

不过……

实际上作为在线交易的衍生物

- 基本面信息
- 技术指标
- 实时行情价格的提供
- 实时 K 线图（分钟 K 线之类）

等“巨量的信息”，有可能是会成为赚钱的阻碍因素。

我指的不是信息本身，而是……

使用这些信息的你习惯了这些便利的环境，
会不会看漏了比这些信息更加重要的东西呢？

有可能你觉得我很啰嗦，不过我只是想让你再好好思考一下。

“分析、参考的因素不多的话，就不能赚到钱！”

这是一个

“100%错误的想法！”

为什么呢？

因为我没有使用太多的因素来赚钱。

不需要这些大量的信息也能赚到钱的人是存在的，因此，



参考因素的数量跟投资收益是没有比例关系的。

而且，还有一点，在前面的内容中也有提到过，

这是今天我最想告诉大家的一个事实。

“离开实时信息（价格、分钟 K 线图）的话就无法胜出！”

对于有这样的想法的人，我想告诉你：

“即使是没有小时间框架的价格信息，也可以在交易中获胜！”

反过来说，

“你有可能因为太过拘泥于这些，而导致持续亏损哦”。

你被眼前的信息迷惑着，错误地认为要是不在小的时间框架中进行买卖的话，就会错过赚钱的大好机会！

请试想一下，我刚刚开始交易的时候（距现在已经有 21 年了），网络是当然还没有普及的，个人投资者要想拿到实时行情信息的话只能依靠

“交易场的报价录音”。

而且，这也只不过是通过电话过去，收听录音带自动播放的形式而已，准确来说，这也是会迟几十分钟的，所以也算不上是实时。

那么，那个时候的个人投资者当中

“没有能赚到钱的人吗？”

当然，事实并非如此。跟像当时的我这样输钱的人相对的是，市场中也存在着能赚钱的人。

当时是使用日 K 线、周 K 线、月 K 线，从中长线的角度来捕捉市场，进行交易。



这样也存在着赢利的投资者。

也就是说，

“没有实时信息就不能在交易中胜出！”

这样的想法是一个错误的想法。

换句话说，

“这些是跟赚钱没有直接关联的因素！”

虽然刚才也提到过忘记带手机的事，但起码在当时我有一个应付的方法。

人类这种生物，有着“对于被给予的东西，如果这些东西是‘此外无它’的话，就会物尽其用，把事情做好”这样一种能力。

面对交易公司的系统发生故障的情况，道理也是一样。

不过，如果你理所当然地过度相信“系统不会有故障！”
那么，即使是小小的系统故障也会让你感到束手无策。

请再好好想一想。

为你带来赚钱的不是大量的信息或者便利的环境。

要想在交易中赚钱，重要的是学会

“胜利的法则”。

这些法则必须是

“跟赚钱直接关联的东西”。

如果没有



“跟赚钱直接关联的东西”，

那么就算得到再多，也是毫无意义的。

你要是想通过投资这种行为来赚钱的话，只要从便利的世界所提供的东西之中，研究清楚哪些是真正重要的东西（跟赚钱直接关联的东西），学会了应付麻烦和障碍的方法，也许你就能发现

“隐藏着的为了赚钱而真正需要的东西”。

最后补充一下，我现在……

把一些可能会电话联系的人的电话号码记在电话本上，放在家里的固定电话旁边，万一忘了带手机，那么往自己家里打电话，叫家人查一下电话号码就行了。

这就是所谓的“保险”做法。

■ 后记

在我整理这课内容的时候，办公室里有一位同事正在因为

“U 盘坏了！”而大发牢骚。

幸好没有什么重要的资料在里面，我想这是对于

“过度依赖”便利的东西而发出的警告吧。

虽然“相信”是很重要，但是在交易中胜出，

“怀疑也是很重要的”。



可能这句说不太好理解，换句话说，

“为这种情况的发生做好准备的话就没问题！”

我不会完全相信交易系统。

所以，

“在使用 EST 系统的过程中”，

为了做到在任何时候碰到失效期也是没问题，
所以我从各种角度出发去筑好防线。

那么，我们下次再见吧！

=====

【EST 系统交易】

课程主页: www.est-cn.com

客服 QQ: 800020102

=====

广州财顺电子科技有限公司版权所有© 2009-2011，未经许可，禁止转载、引用。