



【第 83 课 有效启用触发规则的两大划分类别（第二十讲）】

打破交易常规！每天只需 10 分钟时间，从 1 亿日元的亏损中翻身的投资技术！

本课程主要介绍：

日本系统交易第一人——石田老师

实际上通过仅仅几年从一亿日元以上的亏损，到戏剧性地复活，
总结出来的【交易中持续赢利的本质】

——即炼金术、知识、投资方面的思考方法，以及行为模式。

认识真正投资赢家的想法，

我相信这一定会成为你投资生涯中宝贵的财富。

详细阅读也好，快速浏览也好，或者把之当作投资的起搏器也行，
请自由决定，灵活运用吧！

亲爱的朋友

你好！我是 EST 的陈艺灵。

家丑不外扬，我其实不想提这种事：

我有一个表妹，芳龄 25 岁，广州人，姿色份子，收入稳定，未婚；
为人顾家，只是个人生活作风上个别地方我不太认同……

对了，这不是征婚广告，
我只是想介绍一下她的生活作风，
所以请大家不要误会哦！哈哈。

可能大多女孩子都这样，喜欢购物、喜欢买衣服。
具体买衣服的频率我没法统计，



只记得她搬家时专属于她自己的衣服有 20 多包，全是 1 立方米大的包。

其实如果腰包钱太多，家太大的话，
衣服多，也无可厚非。

但是，如果衣服太多，而又乱堆乱放、弄得杂乱无章的话，
那么最终只会给自己带来不便。

不分夏冬、不分内外、不分衣裤，
所以每次需要穿自己买过的某件衣服时，都要很费劲地去找。
对于她每次出门见朋友或客户之前都要花半个小时以上的时间
去找衣服的情况，我已经是司空见惯。

虽有男人如衣服之说，但如果男人真如这种女孩子心目中的衣服，
那也挺可悲的。

好了，今天跟大家分享这一件“家丑”，
主要是想提醒大家要学会分类，
这样才能方便你在做交易时信手拈来！

详细内容请看石田老师今天的课程吧！

■ 有效启用触发规则的两大划分类别（第二十讲）

大家好！我是石田信一。

今天是我的投资概念总结的“第二十讲”。

关于用“第二十讲”这样标记的含义在第一讲里我已经说过了，
所以不清楚的读者请看回第一讲。



我把感觉交易的具体交易以及规则制作分为七个步骤，
其中第三步是↓

3) 对已经持有的触发规则的整理

对自己的知识中的开仓（入场）方法进行整理。

在上一讲里，我已经介绍了这一步的前半部分：

这些触发规则是怎么样的？总共有多少个？

内容方面，主要是把现在的交易中正在使用的或者从交易书籍之类中学来的

“经典的、适用性强的行情指标”

定位为有效的触发规则，并连同在第二步中找出来的定位为“独特习性”
的触发规则一起整理出来。

今天的内容是继续第三步的后半部分，
说明一下这些列举出来的全部触发规则

- 是在什么情况下使用的？

这个部分的整理方法，其实也就是这么一个步骤：

对列举出来的触发规则

“具体想像一下其使用的场合，把使用场合按两大类别去划分”。

实际上，要细分为两个以上的类别是可以的……

但是，因为市场无非就是上涨和下跌，



行情的类型要么是振荡型的，要么是趋势型的，

所以，简单起见，我把触发规则分为两大类别。

那么，其实上面也已经透露到了，划分出来的两种类型就是

- 在振荡行情中使用的触发规则？
- 在有趋势的行情中使用的触发规则？

也就是说，要确认并划分清楚：

所列举出来的触发规则，在自己选择的时间框架里，

“各是用在上述所说的哪种行情中的？”

像突破和回调买入之类的触发规则，都是应该适用于

“可能有趋势的行情中”的，

而利用“碰到近期最高价后下跌”的触发规则，是适用于

“可能振荡的行情中”的。

不管是用手写，还是用 EXCEL 记录都行，
把这些分类划分为两大类别，能实现这样快速利用就好：

“碰到这样的行情，就从这个规则群里挑选规则来运用”。

以上就是

“这些触发规则是在什么情况下使用的？”

的整理步骤。



待续……

■ 后记

整理触发规则，包括但不限于把触发规则罗列出来，还需要把这些规则划分好类别，以便于在交易中快速利用。

在生活中比的不是谁的衣服多，而是谁穿得适当；
在交易中比的不是谁的手法多，而是谁用得奏效。

道理是不难明白，难是难在克服惰性、采取实际行动。

本想多写几句，但无奈这几天热感冒了，头有点痛，
所以就此搁笔了！

顺便叮嘱一下，最近高温持续考验中国，大家要注意防暑！
尤其是处于烧烤模式中的部分城市的朋友。

=====

【EST 系统交易】

课程主页：www.est-cn.com

客服 QQ：800020102

=====

广州财顺电子科技有限公司版权所有© 2009-2013，未经许可，禁止转载、引用。